





_KONZEPT

SPORTBUSINESS

Der Vertrieb nimmt eine zentrale Rolle ein und ist Grundlage für die Zukunftsfähigkeit der Vereine, Verbände und Organisationen im Sportbusiness. Deswegen möchten wir den Vertrieb ganzheitlich unterstützen und trainieren.

UMSETZUNG

Kennen. Können. Machen. bedeutet harte Arbeit! Deswegen gibts es bei uns keine langweiligen Powerpoint-Slides, sondern individuelle und partnerschaftliche Workshops und Coachings sowie persönliche Unterstützung!

NETZWERK

Mit, durch und voneinander Lernen – das ist das Motto der Masterclass. Ein einzigartiges Netzwerk und eine gemischte Teilnehmer-Gruppe aus allen Sportarten des Profisports bereichern den Austausch.

_MODULE

1. STRATEGIE

- Next Step Strategie
- Partnermanagement 4.0
- Vertriebsprozess
- Kündigungsmanagement

2. MINDSET

- Umgang mit Absagen
- Persönlichkeitstypen
- Respekt

3. TOOLS & TECHNIKEN

- Königsdisziplin Kaltakquise
- Leadgenerierung
- Kaufsignale
- Up-Selling

4. KOMMUNIKATION

- Einwandbehandlung
- Verhandlung
- Fragetechniken



_BEISPIELABLAUF

TAGES-WORKSHOP PRÄSENZ (1/4)

- · Dauer von 10 bis 17 Uhr
- · Pro Workshop zwei Module
- · Begleitung durch professionelle Trainer

VERTRIEBSIMPULS ONLINE (1/6)

- · Dauer ca. 3 ½h
- · Pro Online-Impuls ein Modul
- · Durchführung per Video-Call mit digitalen Workshop-Tools

PERSÖNLICHES COACHING



DAUERHFAFTES COACHING FÜR BESTE ERGEBNISSE

24/7 BEGLEITUNG VIA WHATSAPP-GRUPPE & TELEFONISCH



_DAUER

Die Masterclass dauert 12 Monate. Der Einstieg ist jederzeit möglich.



_LERNEN

Entstehung außergewöhnlicher Ideen mit klaren Umsetzungsempfehlungen sowie kontinuierliche Lerneffekt.



_METHODIK

Neben 4 Tagesworkshops in Präsenz gibt es 6 Online Vertriebsimpulse und individuelle 1:1 Coachings



_MODULE

Insgesamt werden in einem Jahr 14 Module bearbeitet. 8× in Präsenz und 6× Online.



_INHALTE

Die Vertriebsimpulse werden praxisnah und durch professionelle Trainer und Branchenexperten vermittelt.



_LOCATION

Exklusive Tagungslocations in Hamburg, Frankfurt, Düsseldorf oder München.



//devonsport



Martin Geisthardt, Bereichsleiter Vermarktung St. Pauli 1910 e.V.

_AMBITIONEN

Auch wenn wir hervorragende Fachkolleg*innen im Team haben, ist es m.E. zwingend notwendig, sich beständig professionellen Input von Außen zu holen. Wir arbeiten regelmäßig mit Stephan zusammen und bekommen eine fundierte Experteneinschätzung und Handlungsempfehlungen zu unseren Prozessen und Themen im Vertrieb. Die Ergebnisse helfen uns dabei, die ambitionierten Ziele zu erreichen.

_SPORTEXPERTISE

Stephan bringt einen guten Mix aus Vertriebstraining und Sportexpertise mit. Das ist für mich ungemein wertvoll, weil ich ein paar allgemeine vertriebliche Akquise-Inputs bekomme, die mir in meiner alltäglichen Arbeit helfen. Zusätzlich war es ein cooles Team und Netzwerk, das man knüpfen kann mit Mitstreitern, die im Grunde die gleichen Probleme und Aufgaben haben.



Steffen Tegeler, Leiter Marketing, Sponsoring und Vertrieb, TBV Lemgo GmbH & Co. KG



Christian Hüneburg, Geschäftsführer SSC Sport-Marketing GmbH Schwerin

_NEUES LEVEL

Die Zusammenarbeit mit devonSPORT hat uns vertrieblich auf ein neues Niveau gehoben. Die Workshops haben uns teilweise die Augen geöffnet und uns ermutigt eingeschlagene Pfade zu verlassen. Bei der Akquise von neuen Partner sind wir zielorientierter, packender, professioneller und letztlich auch erfolgreicher geworden.



_DEIN IMPULSGEBER

STEPHAN WESTERMANN

- » Über 20 Jahre erfolgreich im Sportbusiness
- » Zertifizierter Management Trainer
- » RMP-Master
- » Ausbildung zum Wing Wave Coach
- » Neuroresonanz Master Practitioner
- » Trainer für Respekt

- » Zukunftsbildberater
- » Hochschul-Gastdozent zum Thema Vermarktung im Sport
- » Trainer, Coach, Berater in eigener Agentur
- » Leidenschaftlich positiver Impulsgeber
- ... und darüber hinaus Vater von zwei wundervollen Kindern!



LUNSER VERSPRECHEN

Unsere Kunden arbeiten im professionellen Spitzensport und sind außergewöhnliche Leistungen gewöhnt. Du darfst zurecht höchste Ansprüche an unsere Kompetenz und Durchführung erwarten. Dies stellen wir durch permanente Weiterentwicklung unserer Maßnahmen und Programme sowie durch unseren eigenen Anspruch an eine professionelle und individuelle Umsetzung sicher.

In jedem Fall bringen wir hohe Dynamik, positive Energie, ansteckende Umsetzungsmentalität mit in die gemeinsame Arbeit. Garantiert. EUR 650,pro Monat

bei einer Laufzeit von 12 Monaten zzgl. MwSt. und Reisekosten

